

2022-2028年中国轨交运维 市场评估与投资前景分析报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2022-2028年中国轨交运维市场评估与投资前景分析报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202201/266556.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

轨道交通行业产业链可以分为建筑施工、车辆制造、运营维修保养后市场三大环节。过去十年，是我国轨道交通行业的大规模投资建设期，是建筑施工和车辆制造环节企业的黄金发展期，在相应领域均诞生了营收数千亿、市值超千亿的大型企业。展望未来，伴随着轨道交通运营线路里程的持续增长，我国运营维修保养后市场料将步入黄金发展期。

从我国城市交通轨道运营里程排行榜来看，截至2019年，我国城市交通轨道运营里程最高的城市为上海，运营里程达705公里，拥有车站415座，线路共有17条。其次，北京以里程626公里位列第二，拥有车站389座，线路共有21条。2019年中国城市交通轨道运营里程排行榜中企顾问网发布的《2022-2028年中国轨交运维市场评估与投资前景分析报告》共十四章。首先介绍了中国轨交运维行业市场发展环境、轨交运维整体运行态势等，接着分析了中国轨交运维行业市场运行的现状，然后介绍了轨交运维市场竞争格局。随后，报告对轨交运维做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国轨交运维行业发展趋势与投资预测。您若想对轨交运维产业有个系统的了解或者想投资中国轨交运维行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。 报告目录：第一章 轨交运维行业发展综述1.1 轨交运维行业定义及分类1.1.1 行业定义1.1.2 行业主要产品分类1.1.3 行业主要商业模式1.2 轨交运维行业特征分析1.2.1 产业链分析1.2.2 轨交运维行业在国民经济中的地位1.2.3 轨交运维行业生命周期分析（1）行业生命周期理论基础（2）轨交运维行业生命周期1.3 最近3-5年中国轨交运维行业经济指标分析1.3.1 赢利性1.3.2 成长速度1.3.3 附加值的提升空间1.3.4 进入壁垒 / 退出机制1.3.5 风险性1.3.6 行业周期1.3.7 竞争激烈程度指标1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析 第二章 轨交运维行业运行环境分析2.1 轨交运维行业政治法律环境分析2.1.1 行业管理体制分析2.1.2 行业主要法律法规2.1.3 行业相关发展规划2.2 轨交运维行业经济环境分析2.2.1 国际宏观经济形势分析2.2.2 国内宏观经济形势分析2.2.3 产业宏观经济环境分析2.3 轨交运维行业社会环境分析2.3.1 轨交运维产业社会环境2.3.2 社会环境对行业的影响2.3.3 轨交运维产业发展对社会发展的影响2.4 轨交运维行业技术环境分析2.4.1 轨交运维技术分析2.4.2 轨交运维技术发展水平2.4.3 行业主要技术发展趋势 第三章 我国轨交运维所属行业运行分析3.1 我国轨交运维行业发展状况分析3.1.1 我国轨交运维行业发展阶段3.1.2 我国轨交运维行业发展总体概况 过去十年是我国轨道交通的大规模投资建设期，2000年全国铁路基本建设投资总计仅为517亿

元，而2014年以后年投资总额均超过8000亿元，与2000年相比年投资额增长超过15倍。城市轨道交通方面，年投资额仍呈快速增长态势，2018年完成投资额超过6000亿元，同比增长接近20%。大规模投资建设期呈现出的行业状态为工程施工市场容量远大于车辆制造和运营维保。铁路投资从2014年之后进入平稳期，预计未来将逐渐进入收缩期；城市轨道交通仍处在投资建设高峰期，未来十年新建投资额仍能保持稳定增长，但十年之后随着建设的日益完善和成熟，年新增投资额也将进入平稳期。随着投资建设的逐渐完成，运营维保线路将持续增长，运营维修保养后市场有望成为轨道交通行业最具发展前景、空间最大的产业环节。轨道交通线路投入运营后即进入运营维修保养后市场阶段，与建设期不同，运营维修保养后市场覆盖轨道交通线路的全生命周期，通常长达数十年甚至上百年。运营维修保养后市场从商业内容上包括运营和维保服务两大部分。

1

运营指为轨道交通线路提供运营服务及“运营+N”的产业从而获取相应收入。目前阶段，“运营+”包含了商业开发、广告、文化旅游、地铁人流的ToC业务、智能化无人服务、综合能源节能管理等。其中，商业物业开发、广告等收入来源已经较为成熟，也是轨道交通运营公司的主要收入来源。同时，轨道交通线路人流密集，作为集中的“流量入口”，在乘客乘车期间能够创造出很多新的ToC商业模式，很多公司在做积极的尝试，未来能够成为运营公司新的收入来源。智能化无人服务是指不断的持续的采用智能化装备及手段从而节省人员投入，降低日常成本，创新服务模式，提高运营附加值。综合能源节能管理从轨道交通绿色、环保的核心理念出发，采用节能的最新科技手段，控制电能、水耗成本，提升效率，是轨道交通运营管理重要的价值提升环节。

2

维保服务是保障轨道交通安全运行的基础，对于运营公司属于成本端，是运营管理的重要组成部分。线路级别不同，修程修制各异，但维保服务大体都可以分为五大系列：车辆系统维保、线路系统维保、供电系统维保、信号系统维保、站场系统维保，分别负责对轨道交通各子系统的检测、检修、维护保养。

3.1.3 我国轨交运维行业发展特点分析

3.2 2015-2019年轨交运维行业发展现状

3.2.1 2015-2019年我国轨交运维行业市场规模

3.2.2 2015-2019年我国轨交运维行业发展分析

3.2.3 2015-2019年中国轨交运维企业发展分析3.3 区域市场分析3.3.1 区域市场分布3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析3.4 轨交运维细分产品/服务市场分析3.4.1 细分产

品/服务特色3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速3.4.3 重点细分产品/服务市场前景预测3.5 轨交运维产品/服务价格分析3.5.1 2015-2019年轨交运维价格走势3.5.2 影响轨交运维价格的关键因素分析（1）成本（2）供需情况（3）关联产品（4）其他3.5.3 2022-2028年轨交运维产品/服务价格变化趋势3.5.4 主要轨交运维企业价位及价格策略 第四章 我国轨交运维所属行业整体运行指标分析4.1 2015-2019年中国轨交运维所属行业总体规模分析4.1.1 企业数量结构分析4.1.2 人员规模状况分析4.1.3 行业资产规模分析4.1.4 行业市场规模分析4.2 2015-2019年中国轨交运维所属行业产销情况分析4.2.1 我国轨交运维所属行业工业总产值4.2.2 我国轨交运维所属行业工业销售产值4.2.3 我国轨交运维所属行业产销率4.3 2015-2019年中国轨交运维所属行业财务指标总体分析4.3.1 行业盈利能力分析4.3.2 行业偿债能力分析4.3.3 行业营运能力分析4.3.4 行业发展能力分析 第五章 我国轨交运维行业供需形势分析5.1 轨交运维行业供给分析5.1.1 2015-2019年轨交运维行业供给分析5.1.2 2022-2028年轨交运维行业供给变化趋势5.1.3 轨交运维行业区域供给分析5.2 2015-2019年我国轨交运维行业需求情况5.2.1 轨交运维行业需求市场5.2.2 轨交运维行业客户结构5.2.3 轨交运维行业需求的地区差异5.3 轨交运维市场应用及需求预测5.3.1 轨交运维应用市场总体需求分析（1）轨交运维应用市场需求特征（2）轨交运维应用市场需求总规模5.3.2 2022-2028年轨交运维行业领域需求量预测（1）2022-2028年轨交运维行业领域需求产品/服务功能预测（2）2022-2028年轨交运维行业领域需求产品/服务市场格局预测5.3.3 重点行业轨交运维产品/服务需求分析预测 第六章 轨交运维行业产业结构分析6.1 轨交运维产业结构分析6.1.1 市场细分充分程度分析6.1.2 各细分市场领先企业排名6.1.3 各细分市场占总市场的结构比例6.1.4 领先企业的结构分析（所有制结构）6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析6.2.1 产业价值链的构成6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析6.3 产业结构发展预测6.3.1 产业结构调整指导政策分析6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素6.3.3 中国轨交运维行业参与国际竞争的战略市场定位6.3.4 产业结构调整方向分析 第七章 我国轨交运维行业产业链分析7.1 轨交运维行业产业链分析7.1.1 产业链结构分析7.1.2 主要环节的增值空间7.1.3 与上下游行业之间的关联性7.2 轨交运维上游行业分析7.2.1 轨交运维产品成本构成7.2.2 2015-2019年上游行业发展现状7.2.3 2022-2028年上游行业发展趋势7.2.4 上游供给对轨交运维行业的影响7.3 轨交运维下游行业分析7.3.1 轨交运维下游行业分布7.3.2 2015-2019年下游行业发展现状7.3.3 2022-2028年下游行业发展趋势7.3.4 下游需求对轨交运维行业的影响 第八章 我国轨交运维行业渠道分析及策略8.1 轨交运维行业渠道分析8.1.1 渠道形式及对比8.1.2 各类渠道对轨交运维行业的影响8.1.3 主要轨交运维企业渠道策略研究8.1.4 各区域主要代理商情况8.2 轨交运维行业用户分析8.2.1 用户认知程度分析8.2.2 用户需求特点分析8.2.3 用户购买途径分析8.3 轨交运维行业营销策略分析8.3.1 中国轨交运维营销概况8.3.2 轨交运维营销策略探讨8.3.3 轨交运维营销发展趋势 第九章 我国轨交运维行业竞争形势及策略9.1 行业总体市场竞

争状况分析9.1.1 轨交运维行业竞争结构分析（1）现有企业间竞争（2）潜在进入者分析（3）替代品威胁分析（4）供应商议价能力（5）客户议价能力（6）竞争结构特点总结9.1.2 轨交运维行业企业间竞争格局分析9.1.3 轨交运维行业集中度分析9.1.4 轨交运维行业SWOT分析9.2 中国轨交运维行业竞争格局综述9.2.1 轨交运维行业竞争概况（1）中国轨交运维行业竞争格局（2）轨交运维行业未来竞争格局和特点（3）轨交运维市场进入及竞争对手分析9.2.2 中国轨交运维行业竞争力分析（1）我国轨交运维行业竞争力剖析（2）我国轨交运维企业市场竞争的优势（3）国内轨交运维企业竞争能力提升途径9.2.3 轨交运维市场竞争策略分析 第十章 轨交运维行业领先企业经营形势分析10.1 A公司10.1.1 企业概况10.1.2 企业优势分析10.1.3 产品/服务特色10.1.4 公司经营状况10.1.5 公司发展规划10.2 B公司10.2.1 企业概况10.2.2 企业优势分析10.2.3 产品/服务特色10.2.4 公司经营状况10.2.5 公司发展规划10.3 C公司10.3.1 企业概况10.3.2 企业优势分析10.3.3 产品/服务特色10.3.4 公司经营状况10.3.5 公司发展规划10.4 D公司10.4.1 企业概况10.4.2 企业优势分析10.4.3 产品/服务特色10.4.4 公司经营状况10.4.5 公司发展规划10.5 E公司10.5.1 企业概况10.5.2 企业优势分析10.5.3 产品/服务特色10.5.4 公司经营状况10.5.5 公司发展规划10.6 F公司10.6.1 企业概况10.6.2 企业优势分析10.6.3 产品/服务特色10.6.4 公司经营状况10.6.5 公司发展规划 第十一章 2022-2028年轨交运维行业投资前景11.1 2022-2028年轨交运维市场发展前景11.1.1 2022-2028年轨交运维市场发展潜力11.1.2 2022-2028年轨交运维市场发展前景展望11.1.3 2022-2028年轨交运维细分行业发展前景分析11.2 2022-2028年轨交运维市场发展趋势预测11.2.1 2022-2028年轨交运维行业发展趋势11.2.2 2022-2028年轨交运维市场规模预测11.2.3 2022-2028年轨交运维行业应用趋势预测11.2.4 2022-2028年细分市场发展趋势预测11.3 2022-2028年中国轨交运维行业供需预测11.3.1 2022-2028年中国轨交运维行业供给预测11.3.2 2022-2028年中国轨交运维行业需求预测11.3.3 2022-2028年中国轨交运维供需平衡预测11.4 影响企业生产与经营的关键趋势11.4.1 市场整合成长趋势11.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测11.4.3 企业区域市场拓展的趋势11.4.4 科研开发趋势及替代技术进展11.4.5 影响企业销售与服务方式的关键趋势 第十二章 2022-2028年轨交运维行业投资机会与风险12.1 轨交运维行业投融资情况12.1.1 行业资金渠道分析12.1.2 固定资产投资分析12.1.3 兼并重组情况分析12.2 2022-2028年轨交运维行业投资机会12.2.1 产业链投资机会12.2.2 细分市场投资机会12.2.3 重点区域投资机会12.3 2022-2028年轨交运维行业投资风险及防范12.3.1 政策风险及防范12.3.2 技术风险及防范12.3.3 供求风险及防范12.3.4 宏观经济波动风险及防范12.3.5 关联产业风险及防范12.3.6 产品结构风险及防范12.3.7 其他风险及防范 第十三章 轨交运维行业投资战略研究13.1 轨交运维行业发展战略研究13.1.1 战略综合规划13.1.2 技术开发战略13.1.3 业务组合战略13.1.4 区域战略规划13.1.5 产业战略规划13.1.6 营销品牌战略13.1.7 竞争战略规划13.2 对我国轨交运维品牌的战略思考13.2.1 轨交运维品牌的重要性13.2.2 轨交运维实施品牌战略的意义13.2.3 轨交运维企业品牌的

现状分析13.2.4 我国轨交运维企业的品牌战略13.2.5 轨交运维品牌战略管理的策略13.3 轨交运维经营策略分析13.3.1 轨交运维市场细分策略13.3.2 轨交运维市场创新策略13.3.3 品牌定位与品类规划13.3.4 轨交运维新产品差异化战略13.4 轨交运维行业投资战略研究13.4.1 2019年轨交运维行业投资战略13.4.2 2022-2028年轨交运维行业投资战略13.4.3 2022-2028年细分行业投资战略第十四章 研究结论及投资建议()14.1 轨交运维行业研究结论14.2 轨交运维行业投资价值评估14.3 轨交运维行业投资建议14.3.1 行业发展策略建议14.3.2 行业投资方向建议14.3.3 行业投资方式建议()

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202201/266556.html>